

日本橋老舗企業に学ぶ経営の知恵～日本橋的経営のススメ～

15

【創業は易く守成は難し】…「十八史略」より

日本橋は世界屈指の老舗集積地域。東京中央区の1地域でありながら、約200社以上の老舗が現存する驚異の商業地域である。このコーナーでは各回2店舗ずつ老舗を取り上げ、日本橋の老舗に共通する経営特徴から老舗経営の秘訣を探る。

選ぶ理由

「木屋」は創業217年の老舗の刃物屋である。洋包丁に和包丁、家庭用からプロ御用達まで品揃えは豊富。硬度と切れ味を長持ちさせる職人の技術に幅広い層から支持を集めている。

「弁松」は創業159年の折詰弁当の老舗である。国産の間伐材からでききる経木の折箱は通気性に優れ、殺菌効果もあるうえ、ほのかに漂う木の香りがご飯の美味しさを引き立てる。

かなわない

「木屋」の打刃物は豊富な知識と経験を持つ職人の確かな目で選別した鋼材から、丹念に仕上げられる。洗練された伝承技術で、刃付けの精度と使いやすさは業界随一。切れ味も

とりいれる
「木屋」ではステンレスやチタン、コスミック鋼など、新

抜群だ。包丁の刃研ぎなど、購入後の手入れも含め、良い道具づくりにこだわる。伝統に胡座をかかない姿勢は他の追随を許さず、磨き上げられた技術が錆びることはない。

「味こそが経営理念」という「弁松」の弁当は、甘辛の濃くてしつかりした味が特徴。健康志向や薄味ブームのなか、濃い味を嗜好する市場は狭く、他社は参入できない。仕切りを使わず隙間なく収める料理に、無駄なく詰める職人の技術が反映される。「折箱の中の風景が私たちの心であります」と、おかげと一緒に詰め込まれた愛情も真似できない。

長い年月をかけて培われた伝統や技術は、容易に模倣できるものではない。守り継いできたことを変えないことが個性や魅力につながり、店の武器となる。安易に流行に迎合しないことが老舗の強み。変えないことが、よそで買えない価値につながってくる。

企業基本情報

①株式会社 木屋
屋号：「木屋」
創業地：日本橋(初代は桑名出身)
代表者：加藤俊男
事業内容：包丁・その他刃物・キッチンツールなどの製造・輸入・卸・小売業
創業年：1792年(寛政4年)
資本金：2,737万円
売上高：27億6千万円(平成19年度期)
社員数：272名
所在地：日本橋室町1-5-6
電話：03-3241-0110
URL：<http://www.kiya-hamono.co.jp/>

②有限会社 日本橋弁松総本店
屋号：「日本橋弁松総本店」
創業地：日本橋
代表者：樋口純一
事業内容：弁当の製造販売
創業年：1850年(嘉永3年)
資本金：400万円
売上高：5億円
社員数：30名
所在地：日本橋本町2-4-12
電話：03-3279-2361
URL：<http://www.benmatsu.com/>



経営のポイント

①「己を枉ぐる者にして、いまだ能く人を直ぐする者はあらず」

：「孟子」(中国・戦国時代)

身の核となるものは安易に変えてはいけない。世間に迎合し、柱や芯を簡単に曲げてしまう人は大成しない。逆境や環境の変化に強いのは、柔軟でありながら、

揺るぎないものを持つこと。譲れないものは守り通す、「それが老舗」

：「韓非子(五蠹篇)」(中国・春秋戦国時代)

時代や環境が変われば、世の中の価値観や生活様式は変わる。新しい素材や技術の発見で、消費者に支持されるものも変わってくる。守らなければいけないものと新しいものをうまく融合させ、自らのアイデンティティと時代の感性を調和させる必要がある。

